



LGM GmbH, die deutsche Niederlassung der LGM-Gruppe, ist ein wachsendes Unternehmen, das sich auf Management, Support und Entwicklung komplexer Projekte spezialisiert hat. Wir unterstützen unsere Kunden bei der Suche nach Lösungen für technologische Herausforderungen in den Sektoren Luft- & Raumfahrt, Schienenverkehr, Sicherheit & Verteidigung, Automobil sowie IT & Kommunikation.

Zur unbefristeten Verstärkung unseres Teams in Deutschland suchen wir Sie als

Vertriebsingenieur (w/m/d) Embedded Systems & Prüfstände

Sie sind in Ihrer Arbeit gut organisiert und schätzen Verantwortung? Sie sind flexibel, zielorientiert und bereit, sich schnell auf neue Situationen und Arbeitsbedingungen einzustellen? Dann sollten Sie sich diese Möglichkeit anhören.

Wir bieten Ihnen interessante Karrieremöglichkeiten in einem internationalen Umfeld. Bei uns treffen Sie auf motivierte Mitarbeiter in einer professionellen Umgebung, in der Kreativität und Initiative eine zentrale Rolle spielen.

IHRE TÄTIGKEITEN

- Entwicklung der Geschäftsaktivitäten in den Bereichen Embedded Systems sowie Prüfstände
- Vorbereitung, Durchführung, Verfolgung und Nachbereitung von Akquisekampagnen (Prospektion) und technisch-kommerziellen Kundenmeetings
- Etablierung von langfristigen Geschäftskontakten sowie deren kontinuierliche Betreuung
- Einholung von Leistungsbeschreibungen und Spezifikationen beim Kunden sowie sonstige Unterstützung bei der Definition von Kundenbedarfen
- Erstellung von technisch-kommerziellen Angeboten (zusammen mit Designbüros und anderen externen Partnern), deren Verteidigung sowie Verhandlung beim Kunden
- Kontrolle und Verfolgung des Projektfortschritts sowie Bereitstellung von After-Sales-Support
- Definition, Verfolgung und Anpassung der kommerziellen Strategie des LGM-Produktbereichs
- Durchführung und Erstellung von Kunden- und Wettbewerbsanalysen

IHR PROFIL

- Abgeschlossenes Fach-/Hochschulstudium im Bereich Wirtschaftsingenieurwesen, Elektrotechnik, Maschinenbau, Informatik, Mathematik, Physik, oder vergleichbarer Abschluss
- Gute Kenntnisse der Elektronik (Hard- und Software) mit guten Kenntnissen der Mechanik
- Kombination aus kaufmännischem und technischem Know-how
- Gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Kenntnisse der französischen Sprache sind von Vorteil
- Fähigkeit, sich an einen standortübergreifenden und multikulturellen Kontext anzupassen
- Flexibilität & Mobilität: Regelmäßige Geschäftsreisen sind vorgesehen

Wenn Sie sich für eine anspruchsvolle Karriere in einem internationalen Team interessieren, freuen wir uns auf Ihre Bewerbung!

Bitte senden Sie Ihre Bewerbungsunterlagen inklusive Anschreiben, Lebenslauf und Zeugnissen an:

Erik BREUER – Recruitment Verantwortlicher – Erik.BREUER@LGM.eu – Tel.: +49 (0) 241 990 155 22